

ADVELLENCE – the Advantage of Excellence

Ein Name, der verpflichtet. Unser Name steht seit 1998 für Zuverlässigkeit und Innovation. Wir setzen hohe Qualitätsansprüche, agieren kundenorientiert, flexibel und nachhaltig. Mit aussergewöhnlichen Einsatz und der Leidenschaft für Informationstechnologien begeistern und verblüffen wir unsere Kunden immer wieder aufs Neue.

ADVELLENCE ist Gold Certified Partner von Microsoft und SAP Partner. „Alles aus einer Hand“ ist unser Credo - von der Beratung bis zur Software-Entwicklung. Wir arbeiten für mittlere und grössere Unternehmen sowie öffentlich-rechtliche Organisationen und Bildungsinstitute. Unsere Kernkompetenzen sind Technologie- und Architekturberatung, SAP ERP, Lösungen basierend auf Microsoft Technologien, ECM, Integrationslösungen, Individual-Software-Entwicklungen und Business Intelligence. Die international bewährte Standardsoftware **Information Manager** und die Digital-Asset-Management Lösung **Sharedien** runden unser Angebot ab.

Mitarbeiter/in Inside Sales Consultant im telefonischen Vertrieb (w/m)

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten und qualifizierten **Inside Sales Consultant (w/m)**. Sie verstärken mit Ihrer mehrjährigen Erfahrung unser motiviertes Team in Zürich-Wallisellen.

Wir bieten attraktive und flexible Anstellungs- und Arbeitsbedingungen, in einem dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Diese Position bietet viel Handelsspielraum und Eigeninitiative. Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sind Bestandteile unserer dynamischen Firmenkultur

Aufgabenbereich

- Durchführung von themenfokussierten Kampagnen
- Bedarfsermittlungen und Informationsbeschaffung
- Kundenkontaktmanagement
- Kundengewinnung
- Unterstützung der Verkaufs- und Marketingorganisation
- Terminkoordination
- Enge Zusammenarbeit mit unserer Marketingabteilung
- Pflege unseres CRM-Systems
- Mailing-Nachfassaktionen
- Koordination von Verkaufsaktionen mit unseren Partnerunternehmen

Anforderungsprofil

- Sympathische und gewinnende Persönlichkeit mit stark ausgeprägtem Kommunikations- und Verhandlungstalent
- Erfolgs- und zielorientiert mit grosser Leistungsbereitschaft
- Verkaufserfahrung in mindestens einem der Bereiche Softwareprojekte, Softwarelösungen und/oder damit verbundenen Beratungsdienstleistungen
- Sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse (Wort und Schrift)

Wir bieten Ihnen

- flexible Anstellungs- und Arbeitsbedingungen bei einem innovativen Arbeitgeber
- eine moderne Arbeitsumgebung, basierend auf neusten Technologien
- eine Vielzahl an Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Alles Weitere erzählen wir Ihnen in einem persönlichen Gespräch.

Kontakt - Direktbewerbungen werden bevorzugt

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail oder Post an:
Advellence Solutions AG, Frau Dominique Suter, Industriestrasse 50a, CH-8304 Wallisellen
E-Mail: career@advellence.com Telefon **+41 44 832 50 30**

**Ausgezeichneter
Arbeitgeber**

